

## ACTIVIDADES

1> En la relación empresa-proveedor, explica cómo puede influir el hecho de que haya:

- a) Un único proveedor en el mercado (monopolio).
- b) Muy pocos proveedores (oligopolio).
- c) Muchos proveedores (competencia).

■ **Operaciones que tienes que realizar**

Redacta una breve explicación acerca de la incidencia de cada uno de los hechos especificados en a), b) y c).

■ **Análisis de la actividad**

**1. Comprobación**

Verifica en clase con el profesor la solución de esta actividad.

**2. Punto de análisis**

Señala algún monopolio que opere en el mercado español.

2> A pesar de que el número de proveedores depende de muchos factores (tipo de empresa, actividad a la que se dedica), ¿qué normas generales se pueden formular al respecto?

3> Enumera servicios añadidos, distintos a la calidad y al precio, que puede ofrecer un proveedor para hacer más atractivo su producto o servicio.

4> ¿Qué beneficios reporta la cercanía de la empresa a sus proveedores y la rapidez de la entrega?

5> La empresa dispone de los siguientes datos referidos a tres proveedores a lo largo de un año para realizar una valoración de los mismos.

■ **Operaciones que tienes que realizar**

- **Actividad 2.** Razona sobre el número de proveedores que debe tener una empresa indicando las situaciones que debe evitar y aquella hacia la que debe tender.
- **Actividades 3 y 4.** Explica brevemente las cuestiones planteadas.
- **Actividad 5.** Realiza un estudio sobre estos proveedores utilizando los datos de la tabla e indicando qué proveedor constituye la mejor opción.

■ **Análisis de las actividades**

**Comprobación**

Verifica en clase con el profesor las soluciones.

	Total pedidos €	Valor devoluciones	Valor pedidos no servidos
Proveedor A	3 000	300	0
Proveedor B	12 000	0	0
Proveedor C	3 600	540	180

Tabla 5.1. Datos sobre proveedores para la Actividad 5.

6> A continuación, figuran algunos artículos del Código de Comercio.

**Art. 325.** «Será mercantil la compraventa de cosas muebles para revenderlas, bien en la misma forma que se compraron o bien de otra diferente, con ánimo de lucrarse en la reventa.»

**Art. 327.** «Si la venta se hiciere sobre muestras o determinando calidad conocida en el comercio, el comprador no podrá rehusar el recibo de los géneros contratados si fueren conformes a las muestras o a la calidad prefijada en el contrato.

En el caso de que el comprador se negare a recibirlos, se nombrarán Peritos por ambas partes, que decidirán si los géneros son o no de recibo.

Si los Peritos declarasen ser de recibo, se estimará consumada la venta, y en caso contrario, se rescindirá el contrato sin perjuicio de la indemnización a que tenga derecho el comprador.»

**Art. 328.** «En las compras de géneros que no se tengan a la vista ni puedan clasificarse por una calidad determinada y conocida en el comercio, se entenderá que el comprador se reserva la facultad de examinarlos y de rescindir libremente el contrato si los géneros no le conviniere.

También tendrá el comprador el derecho de rescisión si por pacto expreso se hubiere reservado ensayar el género contratado.»

**Art. 329.** «Si el vendedor no entregare en el plazo estipulado los efectos vendidos, podrá el comprador pedir el cumplimiento o la rescisión del contrato, con indemnización, en uno y otro caso, de los perjuicios que se le hayan irrogado por la tardanza.»

**Art. 332.** «Si el comprador rehusare sin justa causa el recibo de los efectos comprados, podrá el vendedor pedir el cumplimiento o rescisión del contrato, depositando judicialmente en el primer caso las mercancías.

El mismo depósito judicial podrá constituir el vendedor siempre que el comprador demore hacerse cargo de las mercaderías.

Los gastos que origine el depósito serán de cuenta de quien hubiere dado motivo para constituirlo.»

**Art. 338.** «Los gastos de la entrega de los géneros en las ventas mercantiles serán de cargo del vendedor hasta ponerlos, pesados o medidos, a disposición del comprador, a no mediar pacto expreso en contrario.

Los de su recibo y extracción fuera del lugar de la entrega, serán de cuenta del comprador.»

#### ■ Operaciones que tienes que realizar

Con la información obtenida en los artículos precedentes contesta las siguientes cuestiones:

1. Un empresario realiza un pedido de 100 metros de tela tomando como referencia una «muestra» que le presenta el vendedor, ¿podrá negarse a recibirlo alegando que la mercancía enviada es distinta a la muestra?
2. ¿Qué consecuencias se derivan para la empresa compradora que se niega a recibir las mercancías objeto del contrato sin razón justificada?
3. Un empresario que comercializa artículos de temporada recibe el pedido con una demora de 20 días sobre el plazo estipulado, ocasionándole la pérdida de un 30% de sus ventas. ¿Qué decisiones puede adoptar?
4. Señala a cargo de qué empresario corren los gastos producidos por transportar las mercancías hasta el lugar convenido en los casos siguientes:
  - a) Las partes acuerdan que los gastos corran a cargo del comprador.
  - b) No se pacta nada al respecto.

#### ■ Análisis de la actividad

##### Comprobación

Verifica en clase con el profesor las soluciones de la actividad.

## Actividades

## ACTIVIDADES

- 7> Explica la diferencia entre operaciones no sujetas al impuesto y exenciones.
- 8> Una empresa conservera vende los siguientes elementos: conservas (mercaderías), maquinaria de la empresa y mobiliario de la vivienda particular del empresario. ¿Está obligada a repercutir el IVA?
- 9> El día 27 de mayo el empresario recibe de la empresa compradora 139,2 euros como anticipo de la entrega de la mercancía, que se realizará el 5 de junio.  
¿En qué momento el empresario debe devengar el IVA? Tipo 16%.
- 10> El precio del consumo de gas que realiza la empresa se exige por trimestres, recogiendo el recibo que se emite al final de cada uno el consumo del trimestre ya transcurrido. El 25 de marzo se modifica el tipo impositivo, pasando del 15 al 16%. En el recibo que se emita el 31 de marzo, ¿qué tipo se aplicará al consumo del primer trimestre?

## ■ Operaciones que tienes que realizar

- **Actividad 7.** Argumenta una breve explicación.
- **Actividad 8.** Indica para cada uno de los casos (a, b y c) si está obligada a repercutir el IVA.
- **Actividad 9.** Indica el momento del devengo del impuesto en esta operación y explica el tratamiento que el empresario debe dar a los 139,20 euros que le anticipa su cliente.
- **Actividad 10.** Determina razonadamente el tipo de IVA que corresponde aplicar.

## ■ Análisis de la actividad

## Comprobación

Verifica en clase con el profesor las soluciones de las actividades.

## ACTIVIDADES

- 11> Calcula la base imponible del IVA en las siguientes operaciones:

a) Ventas (interior) .....	6 000
Transporte .....	120
Rappels .....	300
Exportaciones .....	1 200
b) Ventas .....	300
Envases .....	18
Seguro .....	30
Descuentos .....	24
Intereses pago aplazado .....	36

## ■ Operaciones que tienes que realizar

Determina la base imponible de las operaciones a) y b).

- 12> Con fecha 1 de marzo se realizan las siguientes operaciones:

Ventas .....	450
Envases .....	60

Posteriormente, el 15 de marzo:

- Se aplica un descuento por pronto pago de 36 euros.
- El cliente devuelve los envases.
- Por una rebaja en la calidad se reduce el precio de las mercancías en 30 euros.

## ■ Operaciones que tienes que realizar

Calcula la base imponible a 1 de marzo y la posterior modificada del día 15.

## ■ Análisis de la actividad

## Comprobación

Verifica en clase con el profesor las soluciones a estas actividades.

## ACTIVIDADES

13> Las operaciones realizadas por una empresa durante el periodo impositivo son:

Venta de productos terminados .....	72 000
Compra materias prima .....	48 000
Compra maquinaria .....	3 000
Pago reparación maquinaria .....	60
Recibo electricidad .....	480
Pago intereses .....	1 800
Compra efectos timbrados .....	90
Pago publicidad .....	180
Pago alquiler local negocio .....	600
Nómina trabajadores.....	2 400
Prima de seguro local .....	100
Pago por gestión cobro letra de cambio .....	42
Compra a particular de local .....	50 000
Tipo de gravamen de IVA a aplicar .....	16 %.

■ Operaciones que tienes que realizar

- Indica cuáles de estas operaciones están exentas y cuáles están sujetas al IVA.
- Calcula la cuota de IVA que como consecuencia de todas estas operaciones la empresa tenga que ingresar o reclamar a la Hacienda Pública.

■ Análisis de la actividad

**Comprobación**

Verifica en clase con el profesor la solución de la actividad.

## ACTIVIDADES

14> Los datos relativos a las operaciones realizadas por la empresa son los siguientes:

Trimestre	IVA soportado	IVA repercutido
1.º	2 000	1 200
2.º	2 400	2 520
3.º	2 500	2 520
4.º	1 500	1 680

■ Operaciones que tienes que realizar

1. Efectúa la liquidación del IVA y rellena el impreso de la declaración correspondiente a cada uno de los cuatro trimestres del año.

2. Busca la página web de la agencia tributaria donde ISAFRAN debe realizar la liquidación para obtener un modelo en blanco.

■ Análisis de la actividad

**Comprobación**

Verifica en clase con el profesor la solución a esta actividad.

ACTIVIDADES 

**15>** Teniendo en cuenta que el recargo de equivalencia es un régimen obligatorio, analiza, para el tipo de IVA del 16 %, a partir de qué margen comercial el régimen del recargo de equivalencia beneficia o perjudica al comerciante minorista con respecto a los acogidos al régimen general.

■ **Operaciones que tienes que realizar**

Tomando como base de cálculo, para mayor sencillez, una compra de 100 euros, determina los márgenes comerciales realizando el análisis que se pide.

■ **Análisis de la actividad**

**1. Comprobación**

Verifica con el profesor en clase la solución.

**2. Punto de análisis**

Realiza el mismo análisis para los restantes tipos impositivos y sus recargos de equivalencia.

ACTIVIDADES 

**16>** A una empresa que no está obligada a expedir factura, un cliente le exige el documento. ¿Está obligada a entregarlo?

**17>** Un empresario realiza ventas a un cliente con una frecuencia media de una operación cada tres días. ¿Debe expedir una factura cada vez?

**18>** En el momento de la entrega de una cantidad como pago anticipado de una operación, cuando todavía no se ha producido la entrega del bien o la prestación del servicio, ¿es obligatorio emitir factura?

■ **Operaciones que tienes que realizar**

Da una respuesta razonada a los casos planteados en estas actividades.

■ **Análisis de las actividades**

**Comprobación**

Verifica en clase con el profesor las soluciones de estas actividades.

## Actividades

## ACTIVIDADES

19> Se compran 10 artículos a un precio unitario de 1 euro. El proveedor concede un descuento comercial del 5%.

■ Operaciones que tienes que realizar

1. Calcula el importe de la compra y el precio unitario.
2. El caso 1, pero añadiendo un *rappel* del 2%.

20> Un empresario compra 1000 unidades de un artículo a 1,80 euros/unidad al proveedor B, quien le hace un descuento del 2%. El transporte de la mercancía lo realiza la empresa TRANSPORTES S.A. por 60 euros, a cargo del empresario. Para colocar la mercancía en el almacén contrata por 30 euros a GRUASA. Tipo de IVA: 16%.

■ Operaciones que tienes que realizar

Calcula el importe total de la compra y el precio unitario de cada artículo.

21> Un empresario necesita adquirir 200 unidades de un artículo y tiene la posibilidad de elegir entre dos proveedores: A y B.

El grado de calidad y servicio es similar en ambos casos. Las ofertas son las siguientes:

- **Proveedor A.** Precio 6 euros/unidad, descuento 2%. El transporte, a cargo del comprador, asciende a 60 euros.
- **Proveedor B.** Precio 6,15 euros/unidad, puesta la mercancía en poder del empresario.

■ Operaciones que tienes que realizar

1. Analiza qué oferta es más conveniente.
2. En el caso de que una empresa competidora elija la opción correcta y el empresario no, ¿qué consecuencias pueden derivarse?

■ Análisis de las actividades

Comprobación

Verifica en clase con el profesor las soluciones de estas actividades.

## ACTIVIDADES

22> De un producto cuyo consumo anual ha sido de 5 unidades se ha mantenido un *stock* medio de 25 unidades en todo el año.

■ Operaciones que tienes que realizar

Calcula su índice de rotación y analízalo.

23> El responsable de una empresa tiene que decidir en qué tipo de productos va a invertir los recursos asignados para mantener un nivel de existencias suficiente y evitar la rotura de *stocks*.

- **Artículo 1.** Supone el 70% de las ventas de la empresa.
- **Artículo 2.** Artículo que puede ser sustituido por el 1; representa el 10% de las ventas.
- **Artículo 3.** Supone el 2% de las ventas totales.
- **Artículo 4.** Pieza de repuesto de la maquinaria con plazo de aprovisionamiento de 2 meses.

- **Artículo 5.** Artículo cuyo suministro se produce el mismo día del pedido.

¿Qué criterios utilizará el empresario para determinar el nivel de existencias que debe mantener para cada tipo de artículo?

■ Operaciones que tienes que realizar

Indica para cada artículo la forma más adecuada de control de inventarios y el nivel de existencias aconsejable.

■ Análisis de las actividades

Comprobación

Verifica en clase con el profesor la solución de estas actividades.

## Actividades

**ACTIVIDADES**

24> Dados los siguientes datos referidos a los artículos Z y R:

	Artículo Z	Artículo R
Consumo mensual	800 unidades	800 unidades
Stock de seguridad	200 unidades	50 unidades
Plazo de aprovisionamiento	1 mes	15 días

■ **Operaciones que tienes que realizar**

Calcular el punto de pedido de cada uno de los artículos.

■ **Análisis de la actividad**

**Comprobación**

Verifica en clase con el profesor la solución de esta actividad.

**ACTIVIDADES**

25> Señala el día en que vence una letra de cambio emitida el 31 de enero de 20X0 y girada a tres meses fecha.

■ **Análisis de la actividad**

**Comprobación**

Verifica en clase con el profesor la solución de esta actividad.

## Actividades


**ACTIVIDADES**

**26>** Un empresario realiza una venta por cuyo importe gira una letra de cambio a su cliente. La letra se emite en calidad de no aceptada.

Llegado el vencimiento, el cliente no paga y desatiende los sucesivos avisos que el vendedor le envía.

¿Puede el empresario exigir el pago de la letra? En caso de que no sea posible, ¿qué puede hacer?

**27>** ¿Una letra de cambio aceptada supone una garantía total para el acreedor?

■ **Operaciones que tienes que realizar**

Da una respuesta adecuada a los interrogantes que se plantean en las actividades.

■ **Análisis de las actividades**

**Comprobación**

Verifica en clase con el profesor las soluciones de estas actividades.


**ACTIVIDADES**

**29>** Una empresa realiza las siguientes operaciones:

**Día 1:**

Compra realizada a crédito al proveedor A.

Precio de compra, 600 euros.

Portes, 30 euros.

Descuento promoción producto, 60 euros.

**Día 2:**

El proveedor A nos gira una letra de cambio que aceptamos.

**Día 3:**

Llegado el vencimiento, se paga el efecto con cargo a la c/c de Bannorte.

**Día 4:**

Compra a proveedor B, mitad contado mitad crédito:

Precio de compra ..... 300 euros

Seguro mercancías ..... 12 euros

Descuento comercial ..... 30 euros

Envases para devolver a proveedores. .... 60 euros

**Día 5:**

Envases valorados en 24 euros se pierden por rotura; el resto se devuelven al proveedor.

■ **Operaciones que tienes que realizar**

Efectúa en el libro Diario la contabilización de estas operaciones.

■ **Análisis de la actividad**

**Comprobación**

Verifica en clase con el profesor la solución de esta actividad.



