**SUGERECIAS PARA GENTE EN TRANSICIÓN**

Más gente que nunca son víctimas, o lo van a ser, de reducciones de personal: también conocido como “reducción forzada”, “despidos” o “su trabajo se trasladó al extranjero.” preguntas de miedo están por surgir: y ahara qué hago? Cómo voy a hacer los pagos de mi hipoteca?

Para un trabajador o trabajadora despedido/a que no tiene perspectivas brillantes para encontrar otro puesto de trabajo, existe una posibilidad que no debe olvidarse: por qué no hacer negocios por si mismo/a? Para los que siguen en puestos de trabajo, pero temerosos de perderlos (las señales son usualmente evidentes) existe la posibilidad de iniciar ahora un negocio a tiempo parcial, mientras todavía se tiene el empleo. Como Harvey McKay ha señalado, “Encuentre algo que Ud. ame hacer y nunca tendrá que volver a trabajar en su vida”.

A continuación se presenta una lista de los diez aspectos más importantes ***por hacer*** y los 10 más importantes ***por no hacer*** para gente en transición que están pensando en iniciar un negocio.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **LOS 10 ASPECTOS QUE SI SE DEBEN HACER:** | **Puesto en práctica** |
| Si | No |
| 01 | Comience ahorrando dinero a través de un estilo de vida más modesto |  |  |
| 02 | Comience a estudiar cuál podría ser el mejor Negocio para Ud. |  |  |
| 03 | Comience trabajando tiempo parcial en el negocio en el que le gustaría empezar |  |  |
| 04 | Hable con su familia acerca de la posibilidad de iniciar juntos un negocio |  |  |
| 05 | Aprenda contabilidad básica |  |  |
| 06 | Aprenda computación y herramientas de comunicación instantánea |  |  |
| 07 | Aprenda cómo opera en Internet un negocio basado en e-commerce incluyendo el marketing |  |  |
| 08 | Prepare un plan de negocios escrito para el negocio que pretende |  |  |
| 09 | Pregunte a personas calificadas sobre el negocio que pretende, para que le corrijan su plan de negocios |  |  |
| 10 | Comience una disciplina de dieta balanceda y ejercicios para fortalecer su salud y sus capacidades intelectuales |  |  |
|  | **Total** |  |  |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **LOS 10 ASPECTOS QUE NO SE DEBEN HACER:** | **Puesto en práctica** |
| Si | No |
| 01 | Abandone su trabajo antes de que su negocio se establezca y esté operando. |  |  |
| 02 | Póngase en competencia directa con su empleador |  |  |
| 03 | Incurra en nuevas obligaciones financieras por encima de las necesidades básicas |  |  |
| 04 | Firme documentos legales del negocio sin aprobación de su abogado |  |  |
| 05 | Confíe en información de su franquisiador o intermediario: haga su propia investigación |  |  |
| 06 | Viva apresuradamente y aun así espere a que llegue la oportunidad ideal |  |  |
| 07 | Dependa de que un banco le provea el capital de arranque |  |  |
| 08 | Comprométase con un concepto sin probarlo primero en pequeña escala |  |  |
| 09 | Comprométase con un negocio en el cual Ud. debe tener el menor costo para sobrevivir |  |  |
| 10 | Seleccione un negocio que tiene un riesgo demasiado alto. Salte al vacío con ambos pies |  |  |
|  | **Total** |  |  |

Adaptado y traducido de: www.MyOwnBusiness.org