

RESUMEN RESULTADOS EJERCICIO DE SIMULACION

RESULTADOS ACUMULADOS (AL AÑO--->)

10

FIRMA 1	RESULTADOS ACUM
Ingresos:	
Ventas de los productos o servicios nacionales	91,081,254
Ventas de los productos o servicios exportación	28,606,972
Costo de los Productos o Servicios Vendidos	61,997,654
Costo de mantener inventario	108,382,470
Margen Bruto	(50,691,897)
Gastos Generales y Administrativos:	38,151,462
Gastos en Salarios	19,791,313
Gastos en Rentas	6,446,766
Gastos de Marketing+Investigación Mercados	9,638,450
Servicios asesoría exportación	1,204,055
Multas por exceder volumen autorizado	-
Otros (intereses, depreciación)	1,070,878
Ingresos de la Operación (antes de impuestos)	(89,778,515)
menos exoneración por exportación (25% costo exp)	4,105,631
Impuesto sobre utilidades (15%)	3,267,182
Ingresos de la Operación desp. De impuestos	(93,045,698)

FIRMA 2	RESULTADOS ACUM
Ingresos:	
Ventas de los productos o servicios nacionales	27,858,792
Ventas de los productos o servicios exportación	59,144,205
Costo de los Productos o Servicios Vendidos	52,228,313
Costo de mantener inventario	325,377,723
Margen Bruto	(290,603,039)
Gastos Generales y Administrativos:	40,660,776
Gastos en Salarios	20,150,000
Gastos en Rentas	6,791,297
Gastos de Marketing+Investigación Mercados	9,056,950
Servicios asesoría exportación	2,221,465
Multas por exceder volumen autorizado	1,258,209
Otros (intereses, depreciación)	1,182,855
Ingresos de la Operación (antes de impuestos)	(330,940,762)
menos exoneración por exportación (25% costo exp)	8,600,189
Impuesto sobre utilidades (15%)	140,572
Ingresos de la Operación desp. De impuestos	(331,081,334)

FIRMA 3	RESULTADOS ACUM
Ingresos:	
Ventas de los productos o servicios nacionales	36,851,707
Ventas de los productos o servicios exportación	49,256,325
Costo de los Productos o Servicios Vendidos	53,262,630
Costo de mantener inventario	316,059,374
Margen Bruto	(283,213,971)
Gastos Generales y Administrativos:	38,147,672
Gastos en Salarios	19,216,250
Gastos en Rentas	6,791,297
Gastos de Marketing+Investigación Mercados	9,898,450
Servicios asesoría exportación	1,241,768
Multas por exceder volumen autorizado	-
Otros (intereses, depreciación)	999,907
Ingresos de la Operación (antes de impuestos)	(322,296,799)
menos exoneración por exportación (25% costo exp)	7,164,183
Impuesto sobre utilidades (15%)	143,305
Ingresos de la Operación desp. De impuestos	(322,440,104)

FIRMA 4	RESULTADOS ACUM
Ingresos:	
Ventas de los productos o servicios nacionales	40,733,711
Ventas de los productos o servicios exportación	34,984,366
Costo de los Productos o Servicios Vendidos	47,513,805
Costo de mantener inventario	351,029,097
Margen Bruto	(322,824,825)
Gastos Generales y Administrativos:	35,348,995
Gastos en Salarios	16,846,667
Gastos en Rentas	6,446,766
Gastos de Marketing+Investigación Mercados	10,153,450
Servicios asesoría exportación	886,434
Multas por exceder volumen autorizado	-
Otros (intereses, depreciación)	1,015,678
Ingresos de la Operación (antes de impuestos)	(359,108,976)
menos exoneración por exportación (25% costo exp)	5,088,039
Impuesto sobre utilidades (15%)	174,531
Ingresos de la Operación desp. De impuestos	(359,283,507)

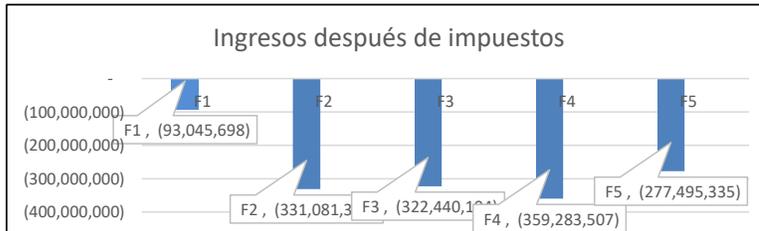
FIRMA 5	RESULTADOS ACUM
Ingresos:	
Ventas de los productos o servicios nacionales	74,994,523
Ventas de los productos o servicios exportación	27,264,889
Costo de los Productos o Servicios Vendidos	84,937,517
Costo de mantener inventario	257,324,160
Margen Bruto	(240,002,264)
Gastos Generales y Administrativos:	36,382,356
Gastos en Salarios	18,879,063
Gastos en Rentas	5,708,485
Gastos de Marketing+Investigación Mercados	10,308,450
Servicios asesoría exportación	486,451
Multas por exceder volumen autorizado	-
Otros (intereses, depreciación)	999,907
Ingresos de la Operación (antes de impuestos)	(277,319,776)
menos exoneración por exportación (25% costo exp)	4,056,392
Impuesto sobre utilidades (15%)	175,559
Ingresos de la Operación desp. De impuestos	(277,495,335)

LOS RESULTADOS DE LA PRUEBA IME DE LAS FIRMAS SIMULADAS PARTICIPANTES FUERON:	VALOR IME POR FIRMA	% financiado por RIB
FIRMA 1	155	50%
FIRMA 2	155	50%
FIRMA 3	155	50%
FIRMA 4	155	50%
FIRMA 5	155	50%

ANÁLISIS DE RESULTADOS DE LA SIMULACIÓN

Ingresos después de impuestos:	FIRMA	POSICIÓN
(93,045,698)	F1	1
(331,081,334)	F2	4
(322,440,104)	F3	3
(359,283,507)	F4	5
(277,495,335)	F5	2

Esta es la variable más importante. Si la diferencia de los ingresos por ventas nacionales y de exportación menos los costos de la operación (incluyendo el pago de impuestos) dan un resultado positivo, la empresa obtiene utilidades. De lo contrario, obtiene pérdidas.



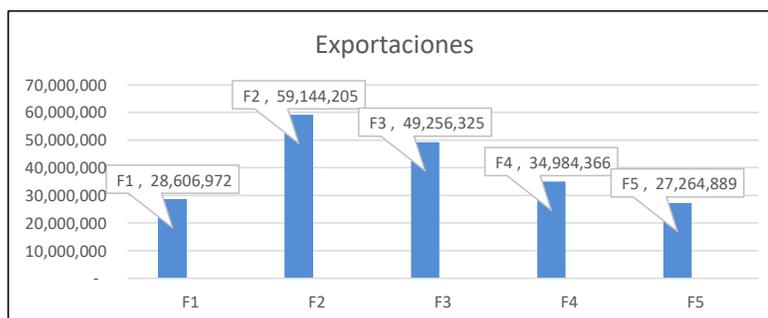
Ventas nacionales:	FIRMA	POSICIÓN
91,081,254	F1	1
27,858,792	F2	5
36,851,707	F3	4
40,733,711	F4	3
74,994,523	F5	2

Las ventas nacionales es el resultado de la operación de vender el producto en el mercado doméstico. Aunque por lo general vender lo más posible es algo positivo, no necesariamente refleja una operación rentable, si los costos de operación son tan altos que se disminuyen las utilidades o se opera con pérdidas



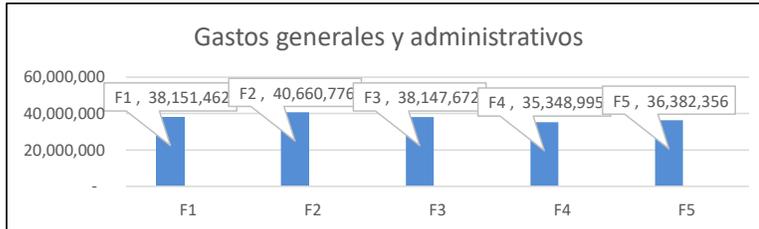
Exportaciones:	FIRMA	POSICIÓN
28,606,972	F1	4
59,144,205	F2	1
49,256,325	F3	2
34,984,366	F4	3
27,264,889	F5	5

Las ventas por exportaciones es el resultado de la operación de vender el producto en el exterior. Aunque por lo general exportar los más posible es algo positivo, no necesariamente refleja una operación rentable, si los costos de operación son tan altos que se disminuyen las utilidades o se opera con pérdidas



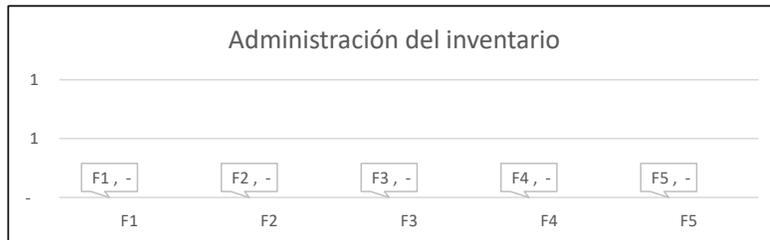
Gastos generales y administrativos:	FIRMA	POSICIÓN
38,151,462	F1	4
40,660,776	F2	5
38,147,672	F3	3
35,348,995	F4	1
36,382,356	F5	2

Los gastos generales y administrativos deben ser controlados en una operación comercial. Sin embargo deben ir en concordancia con los volúmenes de ventas. Es de esperar que los gastos generales y administrativos sean menores que los ingresos por ventas más exportaciones, a fin de que se generen utilidades



Administración del inventario:	FIRMA	POSICIÓN
NA	F1	NA
NA	F2	NA
NA	F3	NA
NA	F4	NA
NA	F5	NA

La administración del inventario es fundamental para obtener una operación rentable. El mantener unidades en inventario más allá de lo necesario tiene un alto costo, no solo financiero sino también de oportunidad. Y el no tener unidades suficientes para cubrir la demanda también tiene un alto costo de oportunidad



RESULTADO FINAL PONDERADO (SEGÚN FIRMA)

FIRMA	RESULTADO
F1	21%
F2	8%
F3	8%
F4	8%
F5	15%

El resultado final ponderado se calcula asignado a cada firma simulada participante un valor relativo de acuerdo a cada variable de las incluidas en los componentes que se exponen en este informe final de la simulación

Resultado final ponderado (%)

