

SUGERENCIAS PARA GENTE EN TRANSICIÓN

Más gente que nunca son víctimas, o lo van a ser, de reducciones de personal: también conocido como “reducción forzada”, “despidos” o “su trabajo se trasladó al extranjero.” preguntas de miedo están por surgir: y ahora qué hago? Cómo voy a hacer los pagos de mi hipoteca?

Para un trabajador o trabajadora despedido/a que no tiene perspectivas brillantes para encontrar otro puesto de trabajo, existe una posibilidad que no debe olvidarse: por qué no hacer negocios por si mismo/a? Para los que siguen en puestos de trabajo, pero temerosos de perderlos (las señales son usualmente evidentes) existe la posibilidad de iniciar ahora un negocio a tiempo parcial, mientras todavía se tiene el empleo. Como Harvey McKay ha señalado, “Encuentre algo que Ud. ame hacer y nunca tendrá que volver a trabajar en su vida”.

A continuación se presenta una lista de los diez aspectos más importantes **por hacer** y los 10 más importantes **por no hacer** para gente en transición que están pensando en iniciar un negocio.

LOS 10 ASPECTOS QUE <u>SI SE DEBEN HACER</u> :		Puesto en práctica	
		Si	No
01	Comience ahorrando dinero a través de un estilo de vida más modesto		
02	Comience a estudiar cuál podría ser el mejor Negocio para Ud.		
03	Comience trabajando tiempo parcial en el negocio en el que le gustaría empezar		
04	Hable con su familia acerca de la posibilidad de iniciar juntos un negocio		
05	Aprenda contabilidad básica		
06	Aprenda computación y herramientas de comunicación instantánea		
07	Aprenda cómo opera en Internet un negocio basado en e-commerce incluyendo el marketing		
08	Prepare un plan de negocios escrito para el negocio que pretende		
09	Pregunte a personas calificadas sobre el negocio que pretende, para que le corrijan su plan de negocios		
10	Comience una disciplina de dieta balanceada y ejercicios para fortalecer su salud y sus capacidades intelectuales		
	Total		

LOS 10 ASPECTOS QUE <u>NO SE DEBEN HACER</u>:		Puesto en práctica	
		Si	No
01	Abandone su trabajo antes de que su negocio se establezca y esté operando.		
02	Póngase en competencia directa con su empleador		
03	Incurra en nuevas obligaciones financieras por encima de las necesidades básicas		
04	Firme documentos legales del negocio sin aprobación de su abogado		
05	Confíe en información de su franquisiador o intermediario: haga su propia investigación		
06	Viva apresuradamente y aun así espere a que llegue la oportunidad ideal		
07	Dependa de que un banco le provea el capital de arranque		
08	Comprométase con un concepto sin probarlo primero en pequeña escala		
09	Comprométase con un negocio en el cual Ud. debe tener el menor costo para sobrevivir		
10	Seleccione un negocio que tiene un riesgo demasiado alto. Salte al vacío con ambos pies		
	Total		

Adaptado y traducido de:
www.MyOwnBusiness.org